



Wir sind ein familiengeführtes, mittelständisches und sehr erfolgreiches Unternehmen im Bereich von Händler-Garantiesystemen für PKW, Reisemobile, und Motorräder. In unserer 21-jährigen Tätigkeit haben wir uns zu einem der führenden Anbieter von Händler-Garantiesystemen in Deutschland entwickelt. Mit unserem bundesweit tätigen Außendienst bearbeiten wir die Garantiefälle unserer Partnerhändler. Weitere Infos erhalten Sie unter: www.progarant.de

Im Zuge einer **Alters-Nachfolgeregelung** suchen wir **zum 01.08.2023** einen

Vertriebsmitarbeiter (m / w / d) im Außendienst (B2B)
für Bremen und Hamburg, im Einzelnen für die PLZ-Gebiete:

19, 20, 21, 22, 23, 24, 25, 26, 27, 28, 29 und 49.

Wir bieten Ihnen

- ein **geschütztes Verkaufsgebiet**, mit langjährig tätigem **Kundenstamm**.
- **sehr gute und bekannte Produkte**, mit viel Potential zum weiteren Ausbau des Gebietes.
- eine **intensive Einarbeitung** in das Thema Händler-Garantiesysteme. Begleitet durch Ihre Kollegen im Innen- und Außendienst.
- ein Fixgehalt zuzüglich einer **leistungsbezogenen und transparenten Provision**, mit monatlicher Abrechnung.
- einen Job mit **wenig Papierkram** und viel Zeit für den Vertrieb.
- einen Arbeitstag, den Sie mit **Vertrauensarbeitszeit** selbst organisieren.
- ein **motiviertes** und **erfahrenes Team** im Innendienst zu Ihrer **Unterstützung**.
- einen **Laptop** und ein **Mobiltelefon**.
- einen **Firmenwagen**, den Sie auch **privat nutzen** können.
- **30 Tage Erholungsurlaub**.

Sie bilden die Schnittstelle zwischen der Händlerschaft und unserem Unternehmen, betreuen langjährige Partnerhändler und gewinnen neue Partnerhändler hinzu.

Wir erwarten, dass Sie

- unsere **Bestandskunden gut betreuen** und erfolgreich neue **Kunden hinzugewinnen**.
- mit **Freude am Vertrieb** gerne **auf Menschen zugehen**.
- **gradlinig** und **zuverlässig** Ihre Ziele verfolgen.
- eine **langjährige Mitarbeit** in einem stetig wachsenden Unternehmen anstreben.
- eine **abgeschlossene Berufsausbildung** und vorzugsweise **Erfahrungen im Vertrieb** vorweisen können. → Auch Quereinsteiger mit **Automobil-Affinität** sind willkommen!
- Grundkenntnisse im Umgang mit **MS-Office** und **kaufmännisches Verständnis** besitzen.
- einen **Führerschein** der Klasse B haben und **gerne „unterwegs“** sind.

Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche und in hohem Maße selbstständige Tätigkeit!

Sie sind an einer Mitarbeit interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Per Post: Pro Garant GmbH, Frau Kai Deutschmann,
Stahlbaustraße 7c, 44577 Castrop-Rauxel

Per E-Mail: kai.deutschmann@progarant.de